

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d)

Wir, die EuroBrücke GmbH, sind ein international agierendes Unternehmen, spezialisiert auf die Produktion und den Vertrieb mit Flanschen, Fittings und Rohrzubehör und gehören zu einem börsennotierten Konzern in China. Mit unserem besonderen Branchen-Know-how aus über 20 Jahren Erfahrung betreuen wir namhafte Kunden weltweit.

Wir wollen uns vergrößern und international behaupten, deswegen benötigen wir deine Unterstützung.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir dich für den Standort Lindlar oder Engelskirchen.

Deine Aufgaben:

- Du bist für die Bearbeitung, Qualifizierung und Erstansprache unserer Bestands- oder Neukunden verantwortlich und stimmst Termine mit den Kunden und unseren Verkäufern ab.
- Du sorgst mit deiner Erstansprache dafür, dass Potentiale direkt erkannt und reibungslos an unseren Verkäufer übergeben werden.
- Du erstellst Angebote, Aufträge und andere Dokumente für unsere Kunden schnell und fehlerfrei.
- Mit deiner sicheren Art sorgst du dafür, maximales Cross- und Upselling Potential abzurufen.

Dein Profil:

- Du bist kommunikativ und zielorientiert.
- Du bist erfolgsorientiert und Herausforderungen motivieren dich.
- Du brennst für den Vertrieb und Kunden langfristig ans Unternehmen zu binden.
- Du hast ein sicheres Auftreten sowie selbständiges und organisiertes Arbeiten mit einer ausgeprägten Hands-On-Mentalität.
- Du bist vertraut mit den Microsoft Office Programmen und hast erste Erfahrungen in ERP-Systemen.
- Du arbeitest lieber im Büro und im Team als im Homeoffice.
- Eine kaufmännische Ausbildung und erste Erfahrungen im Vertrieb sind von Vorteil, jedoch nicht zwingend erforderlich.
- gute Englischkenntnisse und weitere Fremdsprachen bieten dir die Entfaltungsmöglichkeiten, international tätig zu sein.

Das ist uns sehr wichtig

Du bist motiviert, gibst immer Vollgas und liebst Herausforderungen. Dein Herz schlägt bereits für den Verkauf und du möchtest nun richtig durchstarten. Du arbeitest gerne im Team und bist bereit vollen Einsatz zu geben. Du siehst dich als perfekten Kundenbeziehungsmanager. Ein regelmäßiger Austausch mit unseren Kunden ist dir sehr wichtig und du sorgst dafür, diese langfristig an uns zu binden. Du bringst Power, Ausdauer, Energie und Leidenschaft mit.

Wir bieten dir:

- ein sicherer Arbeitsplatz mit einer unbefristeten Festanstellung
- eine attraktive Vergütung
- Begleitung während der Einarbeitungsphase
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- ein spannendes Aufgabengebiet in einem internationalen Umfeld
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre und ein nettes Team
- weitere Aufstiegs- und Entfaltungsmöglichkeiten
- weitere Corporate Benefits

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf!

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Frau Anke Pfeiffer
Telefon: +49 2263 48155-92
E-Mail: a.pfeiffer@euro-bruecke.de